

参加要領

■ 会場：JMSアステールプラザ  
多目的スタジオ (http://h-culture.jp/)  
〒730-0812 広島県広島市中区加古町4-17  
※ 有料駐車場あり(20分毎 100円 最大料金なし)  
公共交通機関のご利用をおすすめします。



■ アクセス JR広島駅から

【市内電車利用の場合】  
広島電鉄1号線  
広島港(宇品)行(紙屋町経由)―「市役所前」下車(600m)  
広島電鉄6号線  
江波行―「舟入町」下車(400m)

【バス利用の場合】  
広島バス24号路線  
吉島営業所行または吉島病院行―「加古町」下車(200m)

【タクシー利用の場合】  
約15分

■ 受講対象：満18歳以上65歳まで  
※ただし高校生は不可。  
※コンサルティング業関連・セミナー教育業関連等、同業の方の参加はご遠慮ください。  
心身共に健康な方  
※過去のご病気を含めて、健康上ご心配のある方は事前にスタッフにご相談ください。

■ ご参加にあたってのお願い：  
会社にて上司との「受講前面談」の実施をお願いしております(代表者は除く)。「受講前面談」を実施され、セミナー受講へ「合意・納得」されている方のみご参加いただけます。

■ 受講料： (税込)	法人会員	一般
お一人様	73,150円 (フレックスコースをご使用の場合 55,000円)	78,100円
再受講	31,350円	

※法人会員のフレックスコースまたはSA特典をご利用いただけます。  
※SA受講特典1枠で2名の再受講が可能です(2名同時申し込みに限る)  
※1997年4月以前にSAコースを受講された方は、無料で受講いただけます。  
※お申し込み受付後、お支払いが必要な場合、請求書をお送りいたします。  
※恐れ入りますが、振込手数料はご負担願います。  
※受講者ご本人様の都合により受講を中断された場合、受講料の返金はいたしかねます。

お問い合わせ先

大阪研修センター  
〒564-8555 大阪府吹田市豊津町12-5  
TEL(06)6388-7741  
FAX(06)6388-7739



■ 東京研修センター TEL(03)5632-3030  
FAX(03)5632-3051

■ 福岡研修センター TEL(092)475-1466  
FAX(092)482-8392

■ 名古屋研修センター TEL(052)483-0471  
FAX(052)483-0500

■ 札幌研修センター TEL(011)729-2141  
FAX(011)729-2145

■ 広島営業所 TEL(082)502-6281  
FAX(082)502-6282

※講師は変更になる場合がございます。あらかじめご了承ください。  
※セミナー中の撮影・録音は、お断りさせていただきます。  
※暴力団関係者(準構成員等も含む)・暴力団関係企業・団体、その他反社会的勢力に属する方の参加はご遠慮ください。  
※申込数が一定数に達しない場合や自然災害などにより、開催方法の変更・延期・中止を行う場合がございます。あらかじめご了承ください。

お申し込み方法

NISSOKENホームページからお申し込みください  
SA自己成長コース 検索  
https://www.nisouken.co.jp/



セミナーの当日のご案内、回答やお手続き、関係する資料の受け渡し等は、「NISSOKENマイページ」で行います。

※初回のみアカウント登録が必要です。  
アカウント登録には個人のメールアドレスが必要です。  
一つのメールアドレスで複数のマイページ登録を行うことができませんので、あらかじめご了承ください。  
(例:「infoなどの代表アドレス」「店舗のアドレス」など)  
※NISSOKENホームページから、ご利用ガイドをご覧いただけます。

「個人情報のお取り扱いについて」～下記の内容に同意の上、お申し込みください～

○本セミナーにお申し込みの際に、お客様よりいただきました個人情報は、NISSOKENグループ((株)日本創造教育研究所・(株)コスモ教育出版・(株)CODコンサルタント・(株)企業研修)のサービス内容のご案内に利用させていただくことがあります。  
○お客様からいただきました個人情報に関して、修正、利用停止、削除などの必要が生じた場合、ご本人様から直接ご連絡いただくことにより、適宜、ご要望に沿った対応をさせていただきます。  
○NISSOKENグループは、ご案内の発送業務において契約している委託業者に、当グループが保有する個人情報を開示することがあります。これらの契約業者とは機密保持契約を締結しており、当該業務以外の目的で情報を使用することを禁じています。

現状維持は**衰退**だ! 今こそ**可能思考**で挑め!!



可能思考セミナー(メソッド)

SA自己成長コース

~Self Awareness 自己への気づき~

今のあなたの思考は、どちらですか?

できない思考(不可能思考)

判断基準がぶれる  
自己中心的に考える  
過去のこと引きずられる  
すぐにあきらめる  
何ごととも後回しにする癖

できる思考(可能思考)

ブレない生き方ができる  
相手の立場に立って考えられる  
前向きに取り組む  
努力を続ける  
すぐに行動する習慣

革新には可能思考が欠かせません!

可能思考メソッドで「成長思考(できる思考)」を身につけましょう!

全ては「気づく」ことから始まります

人件費、仕入れ価格の高騰、利益率の低下...  
今こそ、目先の現象に縛られない、  
未来を見据えた思考が必要です!  
SA自己成長コースは、自分の価値(本来の自分)に気づき、  
不可能に見えることでも、実現の可能性を見出し、  
結果を創るまでやり続ける人材を育てます

講師 末武弘稔  
日創研 セミナー講師

[主な担当セミナー]  
○新しい時代の社長学  
○営業スキルアップ5か月セミナー



2025年 開催日程

10月29日(水)~31日(金)

1日目 10:00~ 18:30 / 2日目・3日目 9:30~ 18:30

会場

JMSアステールプラザ  
多目的スタジオ

〒730-0812 広島県広島市中区加古町4-17



# 自己への気づきとは、正しい自己認識のことである!!

# あなたは正しく自己認識していますか？

## セミナーの目的

可能思考セミナーは、不可能に見えることでも、実現の可能性を見出し、結果をつくるまでやり続ける人材を育てます。そこで、SA自己成長コースでは、日常で無意識に行っている自分自身の行動・発言が、周りに与えている影響に気づいていきます。他人に責任を転嫁せずに、自分の責任において行動することを目指します。さらに、自分の夢や目標を認識して、行動の意欲を高めていきます。



## セミナー効果

- 自分の思考パターン・行動パターンに気づける
- 真のチームワークの重要性を認識できる
- 可能性に気づき、夢・目標に対する意欲が高まる
- 強み・弱みを認識し、成長課題が明確になる
- やり抜く力(GRIT)が身につく

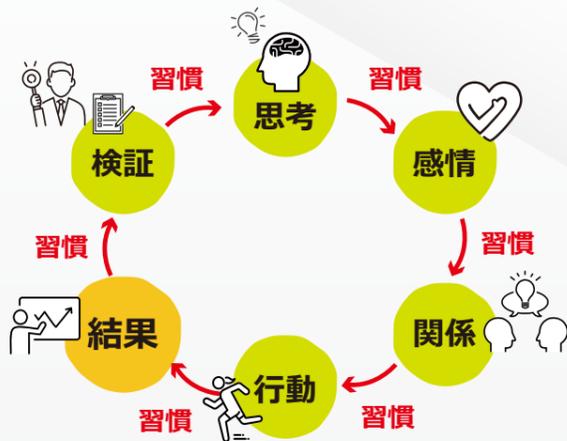


## 「上手くいく人」と「上手くいかない人」の違いが生まれる原因

人生のサイクルをプラスに回転させているのか、マイナスに回転させているのか、この違いが人生における様々な結果の差を生み出しているのです。どのようなサイクルを回すかで、人生や仕事の結果、成果が変わります。

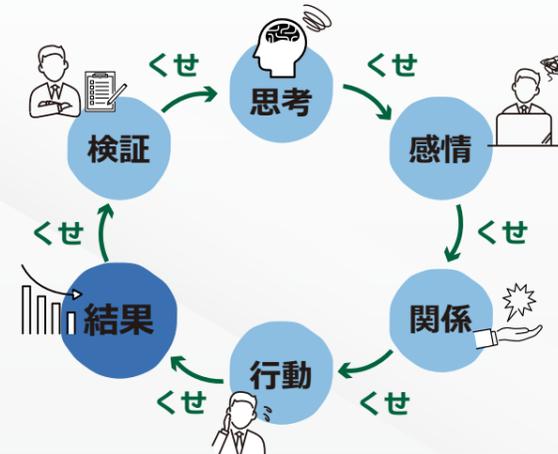
### プラスのサイクル

良いサイクルを回っているときの私たちの脳では「行動こそ真実」という言葉があるように「すぐやる脳」となります。改善・強化を繰り返し、何ごと本質をとらえて、すぐに行動に移して結果をつくれる「習慣」を身につけることができます。



### マイナスのサイクル

悪いサイクルを回っているとき、私たちの脳は「ぐずぐず脳」となり、何ごと後回しにしてしまう「癖」となります。知らず知らずの内にマイナスの考え方や否定的な感情の持ち方が癖になっています。



## カリキュラム



### 1日目

10:00~18:30

- ・セミナーオリエンテーション
- ・セミナー効果を高めるための心構え
- ・効果的リーダーシップの発揮
- ・成果を創る組織コミュニケーション演習
- ・レジリエンスゲーム

### 2日目

9:30~18:30

- ・成長の阻害要因 観念(メンタルブロック)
- ・成果を創るための条件
- ・目標実現のポイント
- ・意思決定のプロセス

### 3日目

9:30~18:30

- ・思考特性、感情特性、関係特性、行動特性、結果特性の傾向性分析
- ・クリアリングとリハーサル
- ・自分の成長課題はなにか
- ・自分のビジョンを考える

## お客様の声



山陽重機株式会社  
代表取締役  
池田 亮様  
建設機械 販売・修理業  
(広島県)

ご自身の体験をお聞かせください。

初めてのSA受講はオンラインでした。2日目、3日目と時間が経つにつれ、自分のできてない部分、やらない部分がすぐ見えてきて、それはダメだと気づかされた3日間でした。セミナーが終わる時には、SCをリアル受講で申し込みしていました。それくらい熱い3日間でした。

可能思考の活用法と導入後の変化をお聞かせください。

社員の皆さんにも受講していただいています。会社全体で同じ考えになれば、本当の強い組織になると思います。弊社も日創研さんと出会って3年ですが、会社の中での挨拶やコミュニケーションが格段に違ってきていると思います。行動こそ真実。やり続けていきます。



東洋商事株式会社  
代表取締役  
長谷川 康垣様  
サービス業  
(広島県)

ご自身の体験をお聞かせください。

会社が大変な状況下で、自信がなく不安でいっぱいの中、後継者として引き継いだ頃に可能思考セミナーと出会いました。セミナーを受講して、これまで自分が相手や環境にばかり矢印を向け、自分がどれだけ傲慢だったかを学び、気づかされました。SA自己成長コースは、経営者としての原点であり、覚悟を決めることができた研修です。

可能思考の活用法と導入後の変化をお聞かせください。

自社の土壌づくりだと捉えています。社員さんが、共通の体験を通して良い社風、理念、文化、仕組み、環境等を整え、高めていくために継続して受講してもらっています。人財を育てるだけでなく、自社が人財が育ちやすくなる場になるように心掛けています。少しずつではありますが、働きがい、やりがいをもって働いてくれている社員さんが増えてきています。今後もより良い会社を社員の皆さんと一緒に創っていきます。