

定着率の向上

人手不足の解消

採用力強化

組織の活性化

エンゲージメントジャーニー ワークショップ workshop

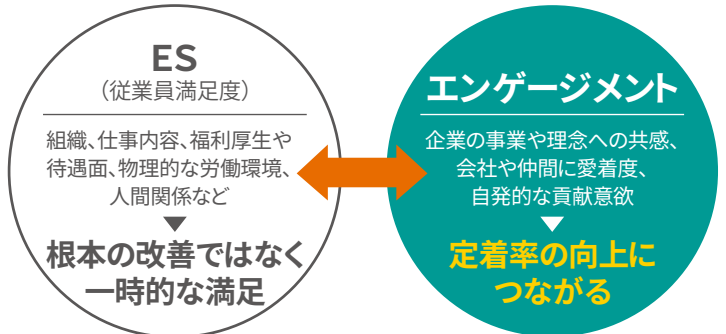
セミナーで得られる効果

1. 働く社員さんの感情の動きから不満足要因を掴む
2. どのような要因が退職に繋がるかを明らかにする
3. エンゲージメントジャーニー・マップを作成し
自社の課題と対策を『見える化』する
4. 具体的なエンゲージメントの高め方を豊富な事例に学ぶ
5. 人財育成の仕組みを整えて定着率を高め、採用活動に活かす



中小企業が継続的に業績をあげ成長発展させていく上で、人手不足や採用、人材の定着が大きな課題になっています。コロナ禍によってコミュニケーション不足になり、上司と部下、同僚同士の繋がりが希薄になっています。自分の職場に対するエンゲージメント(愛着心)を高めることは、定着率やモチベーションの向上には不可欠です。

エンゲージメント向上に必要な二大要素は「目標を達成して成長を実感すること」と「上司と部下との普段からのコミュニケーションによる信頼関係」です。心理的安全性を高める環境を整えることも社員さんのやりがいを高めます。自社のエンゲージメントの課題は何か、どのような施策を打っていくのかをエンゲージメントジャーニー・マップに落とし込み、定着率やモチベーションを向上させていくワークショップです。



Point! エンゲージメントを高めることで定着率が向上します



講師

谷口 寛

NISSOKEN セミナー講師

2024年 開催日程

10:00~18:00

7月31日(水) 大阪研修センター
オンライン

9月2日(月) 東京研修センター
オンライン

複数参加で、さらに効果が高まります!

EIA診断

Engagement Impression Assessment

通常料金(税込)

法人会員

1事業所 22,000円+ 1,100円/人

一般

1事業所 33,000円+ 1,100円/人

セミナー受講前にEIA診断をされることをおすすめします。(別途有料)

※EIA診断結果をお持ちの方は
当日ご持参ください。

EIA診断は自社の従業員エンゲージメント(愛社精神・愛着心)を診断できるツールです。



お申し込みはこちら



EIA診断報告書

受講されたお客様の声

どういう会社になりたいのか？から現状を分析して課題を見つけることができました。



自分が思っている愛着心と、部下の思っている愛着心にずれがあることに気づきました。



課題となっているところを可視化でき、現場レベル・経営者レベル共に取り組むべきアクションプランが制定できました。



エンゲージメントは急に高まるものではないので少しずつでも確実に継続して整えていく必要があると感じました。



参加要領

■ 会場：会場受講またはオンライン受講

- ・大阪研修センター
- ・東京研修センター

■ 受講料：
(税込)

	法人会員	一般
1名	33,000円	36,300円

- ※法人会員のフレックスコースをご利用いただけます。
- ※お申し込み受付後、お支払いが必要な場合、請求書をお送りいたします。
- ※恐れ入りますが、振込手数料はご負担ください。
- ※受講者ご本人様の都合により受講を中断された場合、受講料の返金はいたしかねます。

セミナーの当日のご案内、回答やお手続き、関係する資料の受け渡し等は、「NISSOKENマイページ」で行います。

※初回のみアカウント登録が必要です。

アカウント登録には個人のメールアドレスが必要です。一つのメールアドレスで複数のマイページ登録を行うことができませんので、あらかじめご了承ください。
(例:「Infoなどの代表アドレス」「店舗のアドレス」など)

※NISSOKENホームページから、ご利用ガイドがご覧いただけます。

- ※コンサルティング業関連・セミナー教育業関連等、同業の方の参加はご遠慮ください。
- ※コロナウイルス感染症対策につきましては、NISSOKENのホームページをご確認ください。
- ※講師は変更になる場合がございます。あらかじめご了承ください。
- ※セミナー中の撮影・録音は、お断りさせていただきます。
- ※駐車場はございませんので、公共の交通機関をご利用ください。
- ※暴力団関係者(準構成員等も含む)・暴力団関係企業・団体、その他反社会的勢力に属する方の参加はご遠慮ください。
- ※申込数が一定数に達しない場合や自然災害などにより、開催方法の変更、延期・中止を行う場合がございます。あらかじめご了承ください。

会場・お問い合わせ先

7月開催

大阪研修センター

〒564-8555 大阪府吹田市豊津町12-5
TEL(06)6388-7741
FAX(06)6388-7739



9月開催

東京研修センター

〒136-0076 東京都江東区南砂2-2-7
TEL(03)5632-3030
FAX(03)5632-3051



■ 福岡研修センター TEL(092)475-1466
FAX(092)482-8392

■ 名古屋研修センター TEL(052)483-0471
FAX(052)483-0500

■ 札幌研修センター TEL(011)729-2141
FAX(011)729-2145

■ 広島営業所 TEL(082)502-6281
FAX(082)502-6282

■ シリコンバレーオフィス



お申し込み方法

NISSOKENホームページからお申し込みください

エンゲージメントジャーニー 検索

<https://www.nisouken.co.jp/>



NISSOKENのセミナーは

全国**1万4,442社**の企業で導入され、これまでのべ**109万名**の皆様を受講いただいています。

セミナー事業

- ・階層別、体系的なセミナーの開催
- ・ラーニングアプリGrowthCollege
- ・講演会、講師派遣
- ・海外視察

コンサルティング事業

- ・経営指導、経営コンサルティング
- ・財務診断、社風診断
- ・経営診断および指導

出版事業

- ・月刊『理念と経営』の出版、販売
- ・朝礼教材『13の徳目』の製作、販売
- ・ビジネス書籍の出版、販売
- ・各種教材の開発、販売

「個人情報のお取り扱いについて」～下記の内容に同意の上、お申し込みください～

- 本セミナーにお申し込みの際に、お客様よりいただきました個人情報は、NISSOKENグループ((株)日本創造教育研究所・(株)コスモ教育出版・(株)CODコンサルタント・(株)企業研修・Webinar Japan(株))のサービス内容のご案内に利用させていただくことがあります。
- お客様からいただきました個人情報に関して、修正、利用停止、削除などの必要が生じた場合、ご本人様から直接ご連絡いただくことにより、適宜、ご要望に沿った対応をさせていただきます。
- NISSOKENグループは、ご案内の発送業務において契約している委託業者に、当グループが保有する個人情報を開示することがあります。これらの契約業者とは機密保持契約を締結しており、当該業務以外の目的で情報を使用することを禁じています。