

セミナーシステム

- 1) ケースメソッド授業に宿題はありません。しかし、学びをより深めるために各自で事前に調査・予習をしてご参加ください。
- 2) 毎講、[会場受講]または[オンライン受講]のどちらで参加いただいても構いません。
- 3) セミナーは各地のホテル等を会場として開催します。会場参加の場合、会場までの交通費、ならびに宿泊代、食費などは各自でのご負担になります。
- 4) 同じ会社の方に限り、代理出席が可能です。

参加要領

- 受講対象 代表取締役、取締役、後継者など、自社を長期的に展望していく立場の方
- 受講スタイル 全国各地のホテル・研修施設や企業または オンライン受講
※毎講、会場またはオンライン受講をお選びいただけます。
※3密を避けるため会場受講は定員を設定しております。
会場希望の方はお早めにお申し込みください。
※感染拡大状況により、ご受講生の安全を第一にオンライン開催に変更させていただく場合がございます。

■受講料 (税込)	法人会員		一般
	1名	660,000円	726,000円
複数参加または継続参加	594,000円/名		

※「継続参加」割引は前年より継続して参加される場合に適用されます。
※フレックスコースをご利用いただけます。
※会場までの交通費・宿泊費は含まれておりません。
※お申し込み受付後、お支払いが必要な場合、請求書をお送りいたします。
※恐れ入りますが振込手数料はご負担ください。
※受講者ご本人様の都合により受講を中断された場合、受講料の返金はいたしかねます。

- ご案内 当日のご案内や資料はメールでお送りします。ただし、必要に応じて、お電話・郵送・FAXをさせていただきます。

※講師は変更になる場合がございます。あらかじめご了承ください。
※コンサルティング業関連・セミナー教育業関連等、同業の方の参加はご遠慮ください。
※セミナー中の撮影・録音は、お断りさせていただきます。
※駐車場はございませんので、公共の交通機関をご利用ください。
※暴力団関係者(準構成員等も含む)・暴力団関係企業・団体、その他反社会的勢力に属する方の参加はご遠慮ください。
※申し込み数が一定数に達しない場合や自然災害・感染状況により、開催方法を変更したり、延期・中止を行う場合がございます。あらかじめご了承ください。
※セミナー中に新型コロナウイルスの陽性が判明した場合、直ちにオンラインに切り替えさせていただきます。その際、交通費や宿泊費などは各自負担となりますので何卒ご了承ください。

お問い合わせ先

- 大阪研修センター TEL 06-6388-7741
- 東京研修センター TEL 03-5632-3030
- 福岡研修センター TEL 092-475-1466
- 名古屋研修センター TEL 052-483-0471
- 札幌研修センター TEL 011-729-2141
- 広島営業所 TEL 082-502-6281
- シリコンバレーオフィス

メールアドレス ご注意ください
個人メールアドレスをご入力ください。
代表アドレスや役職アドレスは登録できません。
(例:「info@」「postmaster@」「ceo@」など)

究極の経営者セミナー

会場受講
オンライン
受講スタイルが
選べる!

第24期 田舞塾

経営は総合力!

ものの見方と判断基準・意思決定力を養おう!

リピート企業率
79.7%
※2021年度



●セミナーの3つの特徴

- 1 意思決定力を鍛えるケースメソッド授業
・実際の企業(田舞塾の参加者)が「教育ケース※」を提供
・ケース提供者による発表および質疑応答
・全国の学び続けている経営者の方々との熱い討議
・本気で語り、白熱した討議ができる環境
※「教育ケース」とは、事例企業について書かれたテキストのことです
- 2 著名な講師による講演と1時間半の質疑応答
- 3 異業種から学べる企業訪問

私たちを取り巻く経営環境は、絶えず変化しています。今回の新型コロナの影響を考えてもそれがよくわかります。私たち経営者は、外部環境の変化に敏感になり、機敏に対応しなければなりません。常に問題解決と意思決定が求められています。絶えず外部環境をチェックしながら、自社の問題を解決し、自社が進むべき道を決めていく必要があるのです。この田舞塾では、著名な講師によるご講演、企業訪問、ケースメソッド授業を通して経営者に必要な実践的な力を磨きます。講師や多くの仲間との熱い議論を通して、仮説立案能力や問題解決能力といった経営者にとって必要な能力を身につけましょう。

●セミナーで身につく7つの力

- 1 思考力(考える力)
- 2 問題発見能力
- 3 問題解決能力
- 4 ビジョン構築力
- 5 戦略構築力
- 6 プレゼンテーション能力
- 7 感性力



第24期 年間スケジュール ●1日目 13:30~18:00 ●2日目 9:00~16:00

第1講	第2講	第3講	第4講	第5講	第6講
9月 15日(木)・16日(金)	10月 13日(木)・14日(金)	11月 9日(水)・10日(木)	12月 7日(水)・8日(木)	2023年 1月 23日(月)・24日(火)	2月 16日(木)・17日(金)
第7講	第8講	第9講	第10講	第11講	第12講
3月 16日(木)・17日(金)	4月 24日(月)・25日(火)	5月 15日(月)・16日(火)	6月 15日(木)・16日(金)	7月 18日(火)・19日(水)	8月 9日(水)・10日(木)

毎講、会場受講かオンライン受講を選択していただけます

※感染拡大状況により、ご受講生の安全を第一にオンライン開催に変更させていただく場合がございます。



オンライン受講の際のお願い



会場受講の際のお願い



お申し込み方法

セミナー情報、お申し込みはコチラ



QRコードまたはNISSOKENホームページからお申し込みください。
※同一会社から複数名で参加されますとより効果的です。

ホームページ

<https://www.nisouken.co.jp/>

田舞塾

検索

~NISSOKENグループ代表 田舞徳太郎メールマガジンのご案内~

ビジネスのヒントになる情報が満載!

経営者としての生き方、企業経営、組織運営など
様々な情報を配信しています

登録無料!!

田舞徳太郎通信の
お申し込みはコチラ



田舞徳太郎通信

実践的な力の差が、業績の差となって表れる

ケースメソッド授業とは

ケースメソッド授業法はMBA(Master of Business Administration)経営学修士課程で活用されています。経営のゼネラリスト養成を行い、総合的なマネジメント能力を身につけることを目的としています。

■ 田舞塾のケースメソッド授業

- ・実際の企業(田舞塾の参加者)が教育ケースを提供
- ・ケース提供者による発表、リアルな体験を共有
- ・全国の学び続けている経営者の方々との熱い討議
- ・本気で語り、白熱した討議ができる環境



次のような“情報の引き出し”が得られます

- ・財務の理解力
- ・マーケティングの知識
- ・外部環境の変化・情報
- ・市場の動向分析
- ・ライバル分析
- ・問題発見能力
- ・規制緩和や法規の変化
- ・戦略構築力
- ・理念構築力
- ・課題達成の手法
- ・販売チャネルの構築力
- ・差別化による競争優位戦略 など



1 日目

講演または企業訪問

著名な講師をお招きしてご講演いただきます。本物との出会い、本質へのいざないが経営者としてなすべき仕事に気づかせてくれます。

講演

過去の経験を通して身につけた哲学や、理念をいかにして実現するか。経営者として、人として本当に必要なものは何かを、ご講演いただきます。

■ 田舞塾 でいままでにご講演いただいた講師陣 (順不同:会社名、役職はご講演当時のものです)

田中 修治氏	OWNDAYS株式会社 代表取締役	山元 賢治氏	株式会社コムニカ 代表取締役 Apple Computer日本法人 元社長
山本 明弘氏	広島市信用組合 理事長	澤田 秀雄氏	ハウステンボス株式会社 代表取締役社長
田野井 優美氏	株式会社田野井製作所 代表取締役社長	秋元 久雄氏	株式会社平成建設 代表取締役社長
市川 慎次郎氏	株式会社横引シャッター 代表取締役	勝見 明氏	フリージャーナリスト『セブンイレブン流 経営学』
蟻田 剛毅氏	株式会社シュゼット・ホールディングス 代表取締役社長	石坂 典子氏	石坂産業株式会社 代表取締役社長
藤崎 忍氏	株式会社ドムドムフードサービス 代表取締役社長	平本 清氏	株式会社21(トゥーワン) 相談役
中川 政七氏	株式会社 中川政七商店 代表取締役会長	宗次 徳二氏	カレーハウスCoCo壱番屋(株式会社壱番屋) 創業者 特別顧問
鳥塚 亮氏	有限会社バシナコーポレーション 代表	児玉 康孝氏	WASHハウス株式会社 代表取締役社長
福士 博司氏	味の素株式会社 取締役 代表執行役員副社長	江夏 拓三氏	霧島酒造株式会社 代表取締役専務
浅田 剛夫氏	井村屋グループ 代表取締役会長	和佐見 勝氏	株式会社丸和運輸機関 代表取締役社長
中谷 巖氏	三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社 理事長	矢野 博丈氏	大創産業(100円SHOPダイソー) 創業者
辻野 晃一郎氏	元・Google日本法人 代表取締役社長	長谷川 裕一氏	株式会社はせがわ(お仏壇のはせがわ) 相談役
王 一郎氏	有限会社ラッキーピエログループ 代表取締役	中内 仁氏	株式会社神戸ポートピアホテル 代表取締役社長
関 文彦氏	株式会社関家具 代表取締役		ほか多数

1時間半の質疑応答

たっぷりとした質疑応答の時間を設けております。受講生の問題意識が講師の本音や熱意を引き出し、自社の経営のヒントを講師から聴くことができます。



受講生の鋭い質問が講師の人生・経営の真理を引き出します

企業訪問



年に1~2社、共に学ぶ受講生の企業を訪問します。異業種・異業態の企業の現場には、日常では決して得られない貴重な情報や、自社の属する業界では考えられないようなノウハウがあります。それらを実際に見て体験し、自社の経営の視野と可能性を大きく広げます。

※コロナウイルス感染状況により、形態を変更して実施する場合もございます。あらかじめご了承ください。



普段見ることのできない、異業種の製造過程

2 日目

ケースメソッド授業

教育ケースを中心にした以下の流れを何度も体験することで、自らの経験値を高めていきます。

グループ討議

「思考の枠を拡げる」

リラックスした雰囲気でのディスカッションをします。毎回グループが変わるので自分とは違う意見を多く聴くことができ、思考の枠を拡げることができます。



自分とは異なる意見、考え方、視点に触れ、新しい発想を生み出します

クラス討議

「講師のリードで提案を引き出す」

田舞塾の受講生全員で討議をします。なごやかな雰囲気の中で、講師と受講生が一体となって、問題の具体的な解決策や今後の戦略を討議、提案します。



問題の解決策や戦略を討議し、それらの根拠にある考え方や意図が理解できます

ケース提供者による発表

「将来像をイメージする」

ケース提供者によるビジョンや戦略の発表。受講生の疑問、質問にも答ええます。ケース提供者の発表を聴いて、各自で実現の可能性を検証します。



検証を行い分析力を高めることで、自社のビジョン構築、戦略立案に応用できます

教材「教育ケース」

教育ケースは事前に届きます

「教育ケース」は、田舞塾を受講されている企業について書かれたテキストです。現在置かれている環境や、経営状況、企業の歴史、ライバル企業の分析、自社の強み弱み等が書かれています。毎月違う業種の「教育ケース」が、事前に届きます。セミナーへ参加する前に目を通しておくことで、さらに深い学びを得ることができます(講義後、教育ケースは回収いたします)。



受講生の声



三興バルブホールディングス株式会社 代表取締役 長崎 洋也 様
管工機材と住設機器の販売 (福岡県)

志高いメンバーとの学びの場、勉強する重要性を再確認

田舞塾を初めて受講しました。率直な感想は、自分自身が経営者として井の中の蛙だったということです。月に2日、田舞塾と一緒に学ぶ方々からお聴きするお考えやご意見に、目からウロコが落ちる経験の連続でした。気づいたことや学んだことを記録した多くのメモは、大切な財産です。私は17年前にNISSOKENと出会いましたが、その時は自分の力不足で、実践への落とし込みを諦めました。しかし、縁あって2年前から再びNISSOKENで学び始め、コロナ禍で一変する経営環境下、勉強することの必要性を痛感し、この田舞塾にも飛び込みました。今回、ケースメソッド授業のケースに当社を取り上げていた

だき、200名もの経営者・経営幹部の皆様が、当社の進むべき道について真剣に議論してくださいました。感謝の念に堪えない時間でしたが、それと同じくらい感動は、ケース作成段階から当日のオブザーブにまで加わった幹部社員さんの意識が変わり、同じ思いを共有できたことです。田舞塾の効力を肌身で感じました。そのおかげで、いろいろな相乗効果が社内で起きています。会社と私自身、そして幹部社員が変わろうとしているこの時期に、志の高いメンバーと共に学ぶ田舞塾に参加して、本当に良かったと思っています。