

全社員で売上と利益を上げ、この難局を乗り越える

Spiral up seminar

売上と利益の獲得計画 策定セミナー



有事の長期化で、この経営危機を生き残るには全社員、誰一人かけることなく全社一丸となって強い危機感を持ち立ち向かうことが必要です。そのためには、経営者・幹部・現場が売上・利益の獲得数値と計画を具体化しなければなりません。更に、それを確実に全社員が実行し結果をつくらなければならないのです。本セミナーを通して全社一丸となり、売上と利益を獲得していきます。



マーケティング・成功企業の事例・経営理念に基づいた方針の策定

セミナーのポイント

1. 未来予測や方針に先立つ経営データの収集
2. アフターコロナで中小企業が生き残る戦略
3. 自社を取り巻く経営環境の把握と実態を知る
4. 内部資源（強み・弱み）の分析
5. 我が社のあるべき姿「行き先」を決める

具体的な
販売戦略・数値目標
を立て**行動計画**にまで
落とし込める！

講師

松原 誠 NISSOKEN
顧客業績対策 本部長



[主な担当セミナー]

- ・新しい時代の社長学
- ・業績アップ上級コース
- ・増益型経営計画書作成セミナー

2021年開催日時

11/16火・17水

1日目 9:00~19:00 2日目 9:00~18:00

お客様の声

2020年開催 経営方針と利益計画
オンラインセミナーを受講して



このコロナ禍における最新の情報や
考え方をもとに、新たな発想で
計画書づくりが進められました。

新しい事業のヒントと
アドバイスをいただき、
非常に心強く思っています。



幹部10名で参加させて
いただきました。足元を固める
という意味で**未来のビジョンと
目先のやるべきこと**が
両方理解できました。

危機対応が中途半端だった自社に、
次年度の方針作成の道しるべ
となった今回のセミナーは
とても有意義でした。



オンラインなので事務所でさえ、
自社の資料などが常に確認できて
スムーズに進められました。



参加要領

■受講スタイル：オンライン受講

■受講対象：経営者・経営幹部

■受講料：1名様一律 **66,000円**
(税込)

※お申し込み受付後、お支払いが必要な場合、請求書をお送りいたします。
※フレックスコースのご使用が可能です。
※恐れ入りますが振込手数料はご負担ください。
※受講者ご本人様の都合により受講を中断された場合、受講料の返金はいたしかねます。

■ご案内：当日のご案内や資料はメールでお送りします。
ただし、必要に応じて、お電話・郵送・FAXをさせていただきますことあります。

※講師は変更になる場合がございます。あらかじめご了承ください。
※コンサルティング業関連・セミナー教育業関連等、同業の方の参加はご遠慮ください。
※セミナー中の撮影・録音は、お断りさせていただきます。
※暴力団関係者(準構成員等も含む)・暴力団関係企業・団体、その他反社会的勢力に属する方の参加はご遠慮ください。
※申込数が一定数に達しない場合や自然災害・感染状況により、開催方法を変更したり、延期・中止を行う場合がございます。あらかじめご了承ください。



**メールアドレス
ご入力の際
ご注意ください**

個人のメールアドレスをご入力ください。
代表アドレスや役職アドレスは登録できません。
(例:「info@」「postmaster@」「ceo@」など)

お問い合わせ先

■大阪研修センター

TEL(06)6388-7741
FAX(06)6388-7739

■東京研修センター

TEL(03)5632-3030
FAX(03)5632-3051

■福岡研修センター

TEL(092)475-1466
FAX(092)482-8392

■名古屋研修センター

TEL(052)483-0471
FAX(052)483-0500

■札幌研修センター

TEL(011)729-2141
FAX(011)729-2145

■広島営業所

TEL(082)502-6281
FAX(082)502-6282

■シリコンバレーオフィス



オンライン受講の際のお願い



個室でお一人で
受講できる環境を
整えてください



受講生以外の
のぞき見や聴講
は禁止です



WEBカメラと
イヤホンを準備
してください



仮想背景は
使用しないで
ください



セミナー画面の
撮影・録画・録音
は禁止です



接続トラブルの際には
電話でサポート
いたします

お申し込み方法

セミナー情報、
お申し込みはコチラ



QRコードまたはNISSOKENホームページからお申し込みください

ホームページ

<https://www.nisouken.co.jp/>

パソコン

売上と利益の獲得計画

検索

「個人情報のお取り扱いについて」～下記の内容に同意の上、お申し込みください～

- 本セミナーにお申し込みの際に、お客様よりいただきました個人情報は、NISSOKENグループ(株)日本創造教育研究所・(株)コスモ教育出版・(株)CODコンサルタント・(株)企業研修・Webinar Japan(株)のサービス内容のご案内に利用させていただくことがあります。
- お客様からいただきました個人情報に関して、修正、利用停止、削除などの必要が生じた場合、ご本人様から直接ご連絡いただくことにより、適宜、ご要望に沿った対応をさせていただきます。
- NISSOKENグループは、ご案内の発送業務において契約している委託業者に、当グループが保有する個人情報を開示することがあります。これらの契約業者とは機密保持契約を締結しており、当該業務以外の目的で情報を使用することを禁じています。