

セミナーシステム

- 1) ケースメソッド授業に宿題はありません。しかし、学びをより深めるために各自で事前に調査・予習をしてご参加ください。
- 2) 毎講、[会場受講]または[オンライン受講]のどちらで参加いただいても構いません。
- 3) セミナーは各地のホテル等を会場として開催します。会場参加の場合、会場までの交通費、ならびに宿泊代、食費などは各自でのご負担になります。
- 4) 同じ会社の方に限り、代理出席が可能です。

参加要領

- 受講対象：代表取締役、取締役、後継者など、自社を長期的に展望していく立場の方
- 受講スタイル：全国各地のホテル・研修施設や企業または オンライン受講
※毎講、会場またはオンライン受講をお選びいただけます。各会場に定員を設定しておりますので、会場希望の方はお早めにお申し込みください。

■受講料：(税込)

	法人会員	一般
1名	660,000円	726,000円
複数参加または継続参加	594,000円/名	

※「継続参加」割引は前年より継続して参加される場合に適用されます。
 ※法人会員のフレックスコースをご利用いただけます。
 ※会場までの交通費・宿泊費は含まれておりません。
 ※お申し込み受付後、お支払いが必要な場合、請求書をお送りいたします。
 ※恐れ入りますが振込手数料はご負担ください。
 ※受講者ご本人様の都合により受講を中断された場合、受講料の返金はいたしかねます。

- ご案内：当日のご案内や資料はメールでお送りします。ただし、必要に応じて、お電話・郵送・FAXをさせていただきます。

※コロナウイルス感染症対策につきましては、NISSOKENのホームページをご確認ください。
 ※講師は変更になる場合がございます。あらかじめご了承ください。
 ※セミナー中の撮影・録音は、お断りさせていただきます。
 ※駐車場はございませんので、公共の交通機関をご利用ください。
 ※暴力団関係者(準構成員等も含む)・暴力団関係企業・団体、その他反社会的勢力に属する方の参加はご遠慮ください。
 ※申込数が一定数に達しない場合や自然災害などにより、開催方法を変更したり、延期・中止を行う場合がございます。あらかじめご了承ください。

お問い合わせ先

- 大阪研修センター TEL 06-6388-7741
- 東京研修センター TEL 03-5632-3030
- 福岡研修センター TEL 092-475-1466
- 名古屋研修センター TEL 052-483-0471
- 札幌研修センター TEL 011-729-2141
- 広島営業所 TEL 082-502-6281
- シリコンバレーオフィス



メールアドレスご入力の際 ご注意ください
 個人のメールアドレスをご入力ください。代表アドレスや役職アドレスは登録できません。(例:「info@」「postmaster@」「ceo@」など)

究極の経営者セミナー

会場受講
オンライン
受講スタイルが選べる!

第25期 田舞塾

経営は総合力! ものの見方と 判断基準・意思決定力を養おう!

リピート企業率
86.2%
※2022年度

総合指導 田舞 徳太郎
NISSOKENグループ代表

●セミナーの3つの特長

- 1 意思決定力を鍛えるケースメソッド授業
 - ・実際の企業(田舞塾の参加者)が「教育ケース※」を提供
 - ・ケース提供者による発表および質疑応答
 - ・全国の学び続けている経営者の方々との熱い討議
 - ・本気で語り、白熱した討議ができる環境
 - ※「教育ケース」とは、事例企業について書かれたテキストのことです
- 2 著名な講師による講演と1時間半の質疑応答
- 3 異業種から学べる企業訪問

●セミナーで身につく7つの力

- 1 思考力(考える力)
- 2 問題発見能力
- 3 問題解決能力
- 4 ビジョン構築力
- 5 戦略構築力
- 6 プレゼンテーション能力
- 7 感性力

私たちを取り巻く経営環境は、絶えず変化しています。経営者は外部環境の変化に敏感になり、機敏に対応しなければなりません。常に問題解決と意思決定が求められています。絶えず外部環境をチェックしながら、自社の問題を解決し、自社が進むべき道を決めていく必要があります。この田舞塾では、著名な講師によるご講演、企業訪問、ケースメソッド授業を通して経営者に必要な実践的な力を磨きます。講師や多くの仲間との熱い議論を通して、仮説立案能力や問題解決能力といった経営者にとって必要な能力を身につけましょう。



第25期 年間スケジュール ●1日目 13:30~18:00 ●2日目 9:00~16:00

第1講	第2講	第3講	第4講	第5講	第6講
9月 27日(水)・28日(木)	10月 26日(木)・27日(金)	11月 13日(月)・14日(火)	12月 7日(木)・8日(金)	2024年 1月 22日(月)・23日(火)	2月 13日(火)・14日(水)
第7講	第8講	第9講	第10講	第11講	第12講
3月 11日(月)・12日(火)	4月 25日(木)・26日(金)	5月 16日(木)・17日(金)	6月 6日(木)・7日(金)	7月 16日(火)・17日(水)	8月 8日(木)・9日(金)

毎講、会場受講かオンライン受講を選択していただけます

NISSOKENのセミナーは
 NISSOKEN 全国**1万4,260社**の企業で導入され、これまでのべ**106万607名**の皆様にご受講いただいています。

セミナー事業	コンサルティング事業	出版事業
<ul style="list-style-type: none"> ・階層別、体系的なセミナーの開催 ・ラーニングアプリGrowthCollege ・講演会、講師派遣 ・海外視察 	<ul style="list-style-type: none"> ・経営指導、経営コンサルティング ・財務診断、社風診断 ・経営診断および指導 	<ul style="list-style-type: none"> ・月刊『理念と経営』の出版、販売 ・朝礼教材『13の徳目』の製作、販売 ・ビジネス書籍の出版、販売 ・各種教材の開発、販売

お申し込み方法

セミナー情報、お申し込みはコチラ

QRコードまたはNISSOKENホームページからお申し込みください。
 ※同一会社から複数名で参加されますとより効果的です。

ホームページ
<https://www.nisouken.co.jp/>

～NISSOKENグループ代表 田舞徳太郎メールマガジンのご案内～

ビジネスのヒントになる情報が満載!
 経営者としての生き方、企業経営、組織運営など
 様々な情報を配信しています

登録無料!!
 田舞徳太郎通信の
 お申し込みはコチラ

田舞徳太郎通信

実践的な力の差が、業績の差となって表れる

ケースメソッド授業とは

ケースメソッド授業法はMBA(Master of Business Administration)経営学修士課程で活用されています。経営のゼネラリスト養成を行い、総合的なマネジメント能力を身につけることを目的としています。

■ 田舞塾のケースメソッド授業

- ・実際の企業(田舞塾の参加者)が教育ケースを提供
- ・ケース提供者による発表、リアルな体験を共有
- ・全国の学び続けている経営者の方々と熱い討議
- ・本気で語り、白熱した討議ができる環境



次のような“情報の引き出し”が得られます

- ・財務の理解力
- ・マーケティングの知識
- ・外部環境の変化・情報
- ・市場の動向分析
- ・ライバル分析
- ・問題発見能力
- ・規制緩和や法規の変化
- ・戦略構築力
- ・理念構築力
- ・課題達成の手法
- ・販売チャネルの構築力
- ・差別化による競争優位戦略 など



1日目

講演または企業訪問

著名な講師をお招きしてご講演いただきます。本物との出会い、本質へのいざないが経営者としてなすべき仕事に気づかせてくれます。

講演

過去の経験を通して身につけた哲学や、理念をいかにして実現するか。経営者として、人として本当に必要なものは何かを、ご講演いただきます。

■ 田舞塾 でいままでにご講演いただいた講師陣 (順不同:会社名、役職はご講演当時のものです)

谷 敏行 氏	DAY ONE INNOVATION 株式会社 代表取締役	辻野 晃一郎 氏	元・Google日本法人 代表取締役社長
森本 尚孝 氏	三和建設株式会社 代表取締役社長	王 一郎 氏	有限会社ラッキーピエログループ 代表取締役
宮崎 知子 氏	株式会社 陣屋 代表取締役女将	関 文彦 氏	株式会社関家具 代表取締役
山本 貴大 氏	株式会社 山本海苔店 代表取締役社長	澤田 秀雄 氏	ハウステンボス株式会社 代表取締役社長
高岡 浩三 氏	ケイアンドカンパニー株式会社 代表取締役社長	勝見 明 氏	フリージャーナリスト『セブンイレブン流 経営学』
鳥塚 亮 氏	えちごキメき鉄道株式会社 代表取締役社長(いすみ鉄道 前社長)	石坂 典子 氏	石坂産業株式会社 代表取締役社長
田中 修治 氏	OWNDAYS株式会社 代表取締役	平本 清 氏	株式会社21(トゥワン) 相談役
山本 明弘 氏	広島市信用組合 理事長	宗次 徳二 氏	カレーハウスCoCo壱番屋(株式会社壱番屋) 創業者 特別顧問
蟻田 剛毅 氏	株式会社シュゼット・ホールディングス 代表取締役社長	江夏 拓三 氏	霧島酒造株式会社 代表取締役専務
藤崎 忍 氏	株式会社ドムドムフードサービス 代表取締役社長	和佐見 勝 氏	株式会社 丸和運輸機関 代表取締役社長
中川 政七 氏	株式会社 中川政七商店 代表取締役会長	矢野 博丈 氏	大創産業(100円SHOPダイソー) 創業者
福土 博司 氏	味の素株式会社 取締役 代表執行役副社長	長谷川 裕一 氏	株式会社はせがわ(お仏壇のはせがわ) 相談役
浅田 剛夫 氏	井村屋グループ 代表取締役会長	中内 仁 氏	株式会社神戸ポートピアホテル 代表取締役社長
中谷 蔵 氏	三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社 理事長		ほか多数

1時間半の質疑応答

たっぷりとした質疑応答の時間を設けております。受講生の問題意識が講師の本音や熱意を引き出し、自社の経営のヒントを講師から聴くことができます。



受講生の鋭い質問が講師の人生・経営の真理を引き出します

企業訪問



年に1~2社、共に学ぶ受講生の企業を訪問します。異業種・異業態の企業の現場には、日常では決して得られない貴重な情報や、自社の属する業界では考えられないようなノウハウがあります。それらを実際に見て体験し、自社の経営の視野と可能性を大きく広げます。



普段見ることのできない、異業種の製造過程

2日目

ケースメソッド授業

教育ケースを中心にした以下の流れを何度も体験することで、自らの経験値を高めていきます。

グループ討議

「思考の枠を拡げる」

リラックスした雰囲気でのディスカッションをします。毎回グループが変わるので自分とは違う意見を多く聴くことができ、思考の枠を拡げることができます。



自分とは異なる意見、考え方、視点に触れ、新しい発想を生み出します

クラス討議

「講師のリードで提案を引き出す」

田舞塾の受講生全員で討議をします。なごやかな雰囲気の中で、講師と受講生が一体となって、問題の具体的解決策や今後の戦略を討議、提案します。



問題の解決策や戦略を討議し、それらの根底にある考え方や意図が理解できます

ケース提供者による発表

「将来像をイメージする」

ケース提供者によるビジョンや戦略の発表。受講生の疑問、質問にも答ええます。ケース提供者の発表を聴いて、各自で実現の可能性を検証します。



検証を行い分析力を高めることで、自社のビジョン構築、戦略立案に応用できます

教材「教育ケース」

教育ケースは事前に届きます

「教育ケース」は、田舞塾を受講されている企業について書かれたテキストです。現在置かれている環境や、経営状況、企業の歴史、ライバル企業の分析、自社の強み弱み等が書かれています。毎月違う業種の「教育ケース」が、事前に届きます。セミナーへ参加する前に目を通しておくことで、さらに深い学びを得ることができます(講義後、教育ケースは回収いたします)。



教育ケースを提供しての感想



三重県木造住宅協同組合 理事 工藤 剛 様
木造住宅のプレカット加工 (三重県)

経営者としての資質を磨くための絶好の場

19期から6年続けて参加しています。前回の24期に、初めてケースを提供させていただきました。オンラインでの参加も含め、職員全員で参加し、大変貴重な機会となりました。

田舞塾を受講されている200名を超える熱心な経営者・経営幹部の皆様が、当組合の成り立ちから現状の課題、今後の展望をまとめた26ページにわたるケースを読み、一日をかけて真剣に討議いただき、愛情あふれるご意見をお伝えくださる光景に、感極まる思いでした。質疑

応答の際の臨場感は一生涯忘れません。

「まだ大丈夫」という自分の甘えと過信・慢心に気づかせていただきました。すべてを自分事として捉える覚悟、慎重な準備に着手する決意ができたことは、当組合の未来への分岐点となる、本当に大きな収穫でした。

尊敬する、学びに貪欲な田舞塾参加メンバーと一緒に、これからも道を究めた講師の方々の講演や多種多様な業種の方々のケースを通して、自分に矢印を向け、経営者としての資質を磨いていきます。