

損益構造の把握と理解からビジネスモデルの変革は生まれる!

# 業績アップ ワンポイントセミナー



■ 講師  
松原 誠  
NISSOKENセミナー講師

利益の源泉は「内」にある!

自社の損益構造を見直そう!!

## 増益経営を実現させる!

このセミナーは、「業績アップ6か月セミナー」のエッセンスを2日間にまとめたものです。現実に基づいた理論と業績アップ手法、具体的事例の検証は必ずや経営者や経営幹部の皆様にも、大きなインパクトを与えるでしょう。

経営者・経営幹部・後継者など、複数でご参加いただくと、さらに効果が高まります。皆様のご参加をお待ちしております。



### 業績アップの仕組みと 方法を具体的に学びます!

- ✔ 会社には損益構造がある。損益構造とは?
- ✔ 利益をだすためには再構築が必要!!
- ✔ ビジネスモデルとは?

## ▶セミナーの3つのポイント

### 1 業績アップの 理論を学ぶ

業績を上げるために知っておくべき、基本的な理論や考え方を学びます。自社を振り返りながら、今後の経営に活用することができます。

### 2 企業事例から、業績 アップの手法を学ぶ

企業の事例を学びます。業績が上がる方法や下がる理由を学び、自社の経営手法の改善に役立てることができます。

### 3 決算書を読み、 自社分析をする

決算書の見べきポイントや分析方法を学び、自社の現状分析を行います。業績アップの手法を、財務面から学んでいきます。

2024年 開催日程 1日目 / 10:00~18:00 2日目 / 10:00~17:00

会場	日程
東京研修センター / オンライン	9月12日(木)・13日(金)
金沢開催 (金沢市異業種研修会館)	10月12日(土)・13日(日)
大阪研修センター / オンライン	10月24日(木)・25日(金)

## 参加要領

### ◆受講対象： 経営者・経営幹部・後継者・幹部候補

- ★同一会社で経営者・経営幹部・後継者・幹部候補など、一緒にご参加されますと、より効果的です。
- ※コンサルティング業関連・セミナー教育業関連等、同業の方の参加はご遠慮ください。

### ◆受講スタイル： <会場受講または オンライン受講>

- ・東京研修センター ※ 駐車場はございませんので、
- ・大阪研修センター 公共の交通機関をご利用ください。

※セミナースタート後、受講スタイルの変更はできません。

#### <会場受講>

10月12日・13日開催

#### ・金沢市異業種研修会館

〒920-0377  
石川県金沢市打木町東1400番地



#### 【マイカー】

- ・北陸自動車道  
白山I.Cから約5分  
金沢西I.Cから約10分
- ・JR金沢駅から約30分

※無料駐車場あり

#### 【公共交通機関】

- ・JR金沢駅兼六園口(東口)  
11番乗り場  
北鉄バス「打木」ゆき乗車  
“安原工業団地北口”下車(約40分)  
徒歩1分

### ◆持参品： 直近の決算書、電卓(10桁以上表示可能なもの)

### ◆受講料： (税込)

	法人会員	一般
1名	52,250円	57,200円

- ※ 法人会員のフレックスコースのご利用またはSA特典の振替(1枠につき1名)が可能です。
- ※ お申し込み受付後、お支払いが必要な場合、請求書をお送りいたします。
- ※ 恐れ入りますが振込手数料はご負担ください。
- ※ 受講者ご本人様の都合により受講を中断された場合、受講料の返金はいたしかねます。

- ※ コロナウイルス感染症対策につきましては、NISSOKENのホームページをご確認ください。
- ※ 講師は変更になる場合がございます。あらかじめご了承ください。
- ※ セミナー中の撮影・録音は、お断りさせていただきます。
- ※ 暴力団関係者(準構成員等も含む)・暴力団関係企業・団体、その他反社会的勢力に属する方の参加はご遠慮ください。
- ※ 申込数が一定数に達しない場合や自然災害などにより、開催方法の変更、延期・中止を行う場合がございます。あらかじめご了承ください。

## 会場・お問い合わせ先

9月12日・13日開催

### 東京研修センター

〒136-0076 東京都江東区南砂2-2-7  
TEL (03)5632-3030  
FAX (03)5632-3051



10月8日・9日開催

### 大阪研修センター

〒564-8555 大阪府吹田市豊津町12-5  
TEL (06)6388-7741  
FAX (06)6388-7739



■福岡研修センター TEL 092-475-1466

■名古屋研修センター TEL 052-483-0471

■札幌研修センター TEL 011-729-2141

■広島営業所 TEL 082-502-6281

■シリコンバレーオフィス



**セミナーの当日のご案内、回答やお手続き、関係する資料の受け渡し等は、「NISSOKENマイページ」で行います。**

※初回のみアカウント登録が必要です。

アカウント登録には個人のメールアドレスが必要です。一つのメールアドレスで複数のマイページ登録を行うことができませんので、あらかじめご了承ください。

(例:「infoなどの代表アドレス」「店舗のアドレス」など)

※NISSOKENホームページから、ご利用ガイドをご覧ください。

## お申し込み方法

NISSOKENホームページからお申し込みください

業績アップワンポイント

検索

<https://www.nisouken.co.jp/>



NISSOKENのセミナーは

全国**1万4,442社**の企業で導入され、これまでのべ**109万名**の皆様を受講いただいています。

### セミナー事業

- ・階層別、体系的なセミナーの開催
- ・ラーニングアプリGrowthCollege
- ・講演会、講師派遣
- ・海外視察

### コンサルティング事業

- ・経営指導、経営コンサルティング
- ・財務診断、社風診断
- ・経営診断および指導

### 出版事業

- ・月刊『理念と経営』の出版、販売
- ・朝礼教材『13の徳目』の製作、販売
- ・ビジネス書籍の出版、販売
- ・各種教材の開発、販売

「個人情報の取り扱いについて」～下記の内容に同意の上、お申し込みください～

- 本セミナーにお申し込みの際に、お客様よりいただきました個人情報は、NISSOKENグループ((株)日本創造教育研究所・(株)コスモ教育出版・(株)CODコンサルタント・(株)企業研修・Webinar Japan(株))のサービス内容のご案内に利用させていただくことがあります。
- お客様からいただきました個人情報に関して、修正、利用停止、削除などの必要が生じた場合、ご本人様から直接ご連絡いただくことにより、適宜、ご要望に沿った対応をさせていただきます。
- NISSOKENグループは、ご案内の発送業務において契約している委託業者に、当グループが保有する個人情報を開示することがあります。これらの契約業者とは機密保持契約を締結しており、当該業務以外の目的で情報を使用することを禁じています。